

Gas für Windsberg

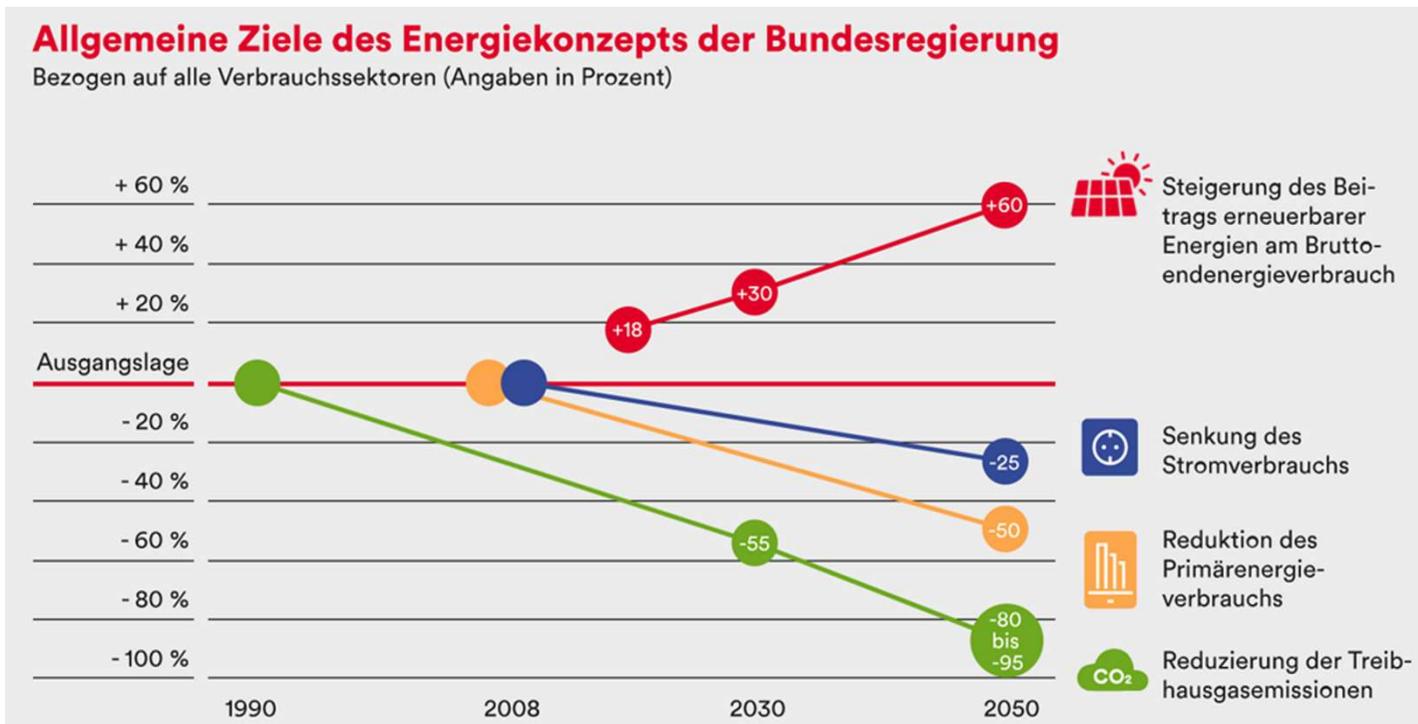
3 Stufen-Konzept für den Netzausbau mit Schwerpunkt Vermarktung

Pirmasens, am 19. April 2021

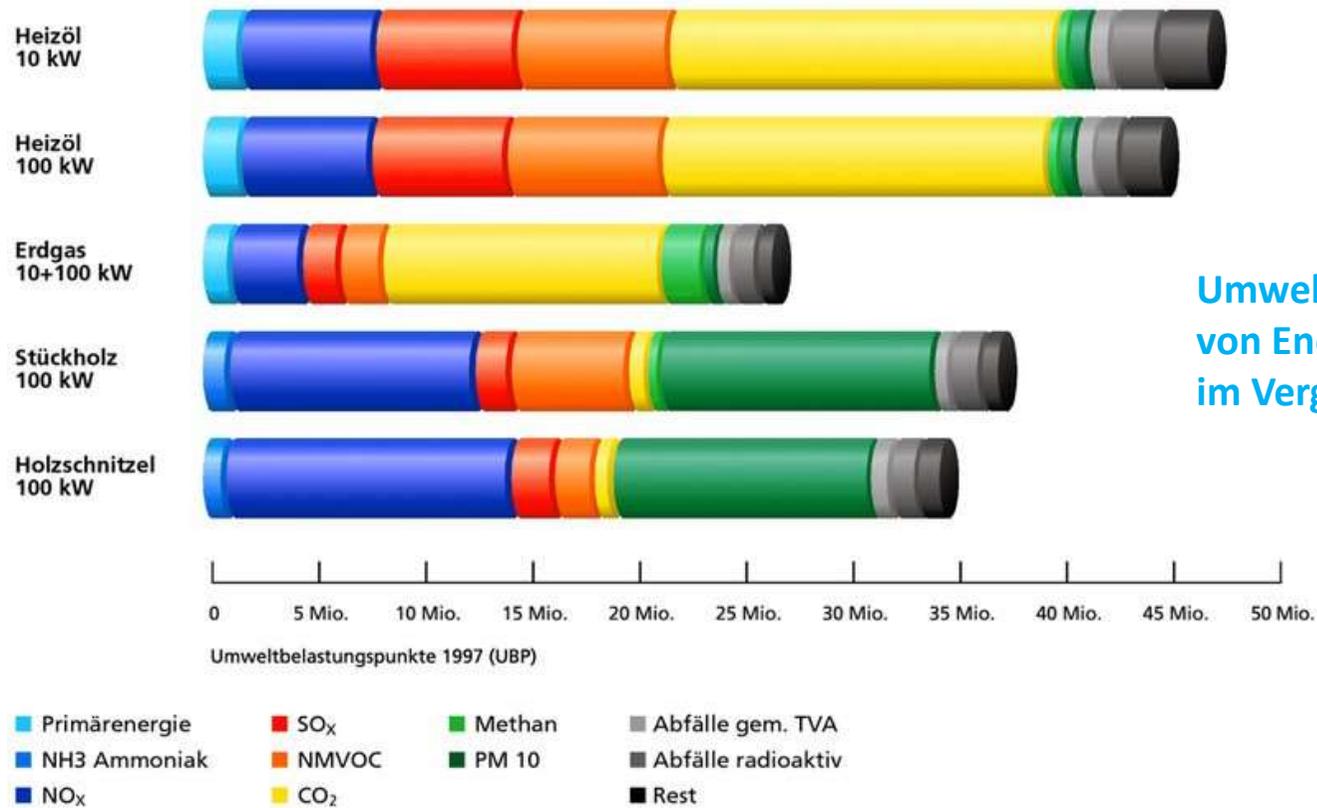


Hintergrund

Die Dekarbonisierung, also der Verzicht auf fossile Energieträger, ist politisch bereits beschlossen.
Ziel ist die Energiegewinnung aus regenerativen Energien und die Reduzierung von klimaschädlichem CO₂.



Hintergrund



Unsere Ziele



PS-Windsberg ist der letzte noch verbliebene Vorort, der bis dato nicht mit Gas erschlossen ist.

Dies wollen wir ändern und haben sowohl eine Netzerweiterungsstrategie zur Gaserschließung als auch eine Vertriebsstrategie für Windsberg entwickelt.

- **Wir wollen Windsberg mit einem Gasnetz erschließen.**
 - **Wir wollen Windsberg mit umweltfreundlichem Gas versorgen.**
-

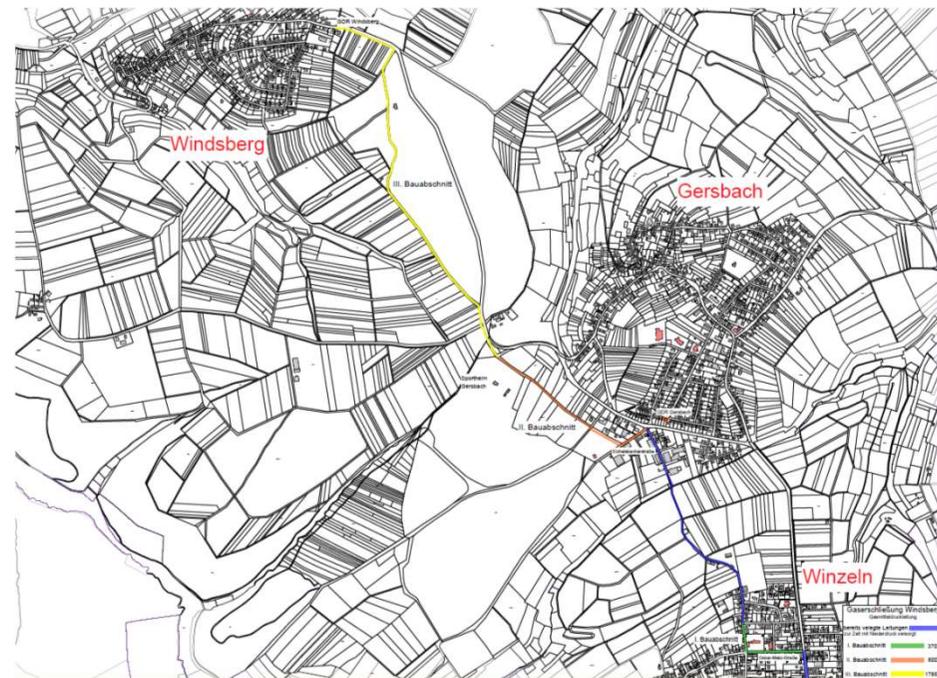
3 Stufen-Konzept



3 Stufen-Konzept

Stufe 1 – Die Netzerweiterung → Gaserschließung Windsberg

- ❖ Die Erschließung erfolgt über PS-Winzeln via Mitteldruckgasleitung.
- ❖ Teilweise können wir für die Erschließung die bereits vorhandenen Leitungsabschnitte durch die Umstellung von Nieder- auf Mitteldruck nutzen
- ❖ Die Bauzeit für den Bau der Transportleitung beträgt etwa **1 Jahr**



Trassenplanung Gas-Transport

3 Stufen-Konzept

Stufen 1 + 2 – Windsberger Trassenverlauf und Netzanschlüsse

- ❖ Für die innerörtliche Erschließung entsteht am Ortseingang eine Druckregelanlage. Dort erfolgt die Umsetzung von Mittel auf Niederdruck
- ❖ Der innerörtliche Netzausbau dauert **voraussichtlich 3 Jahre**
- ❖ Das neue Gasnetz verfügt über ein Anschlusspotenzial von insgesamt 266 Hausanschlüssen
- ❖ Kundenakquise: Verkauf von Hausanschlüssen



Trassenplanung Gas-Verteilnetz

3 Stufen-Konzept

Stufe 3 – Verkauf von Gas

Windsberg ist an das Gasnetz angeschlossen

- ❖ Keine emissionsverursachenden Umwandlungsprozesse nötig
- ❖ Kombinierbar mit Erneuerbaren

- ❖ schadstoffarme Verbrennung
- ❖ vergleichsweise niedrige CO₂-Emissionen



Garantierter Fixpreis bis Ende 202X für Kunden, die Ihr Gas von den SWPS beziehen.

Vorteile Gas

unterirdischer Transport, also kein Schwerverkehr mit Lärm und Abgasen

- ❖ kein Staub
- ❖ kein Ruß
- ❖ keine Schwermetalle

Im Haus:
❖ ausgereifte Heiztechnik
❖ räumlich flexibel

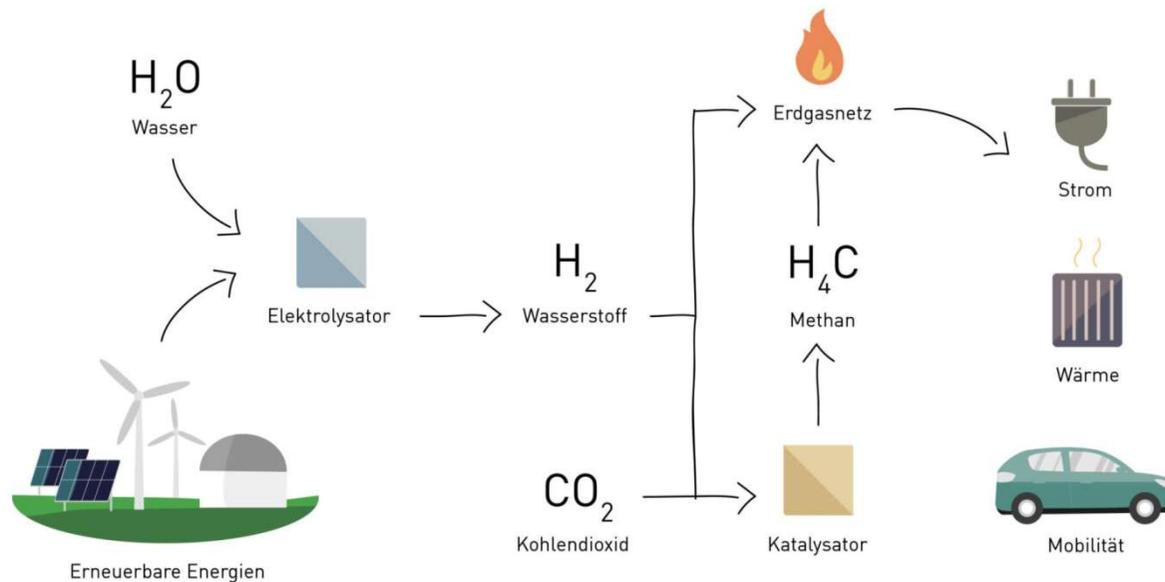
ungiftig für Mensch, Tier, Böden und Gewässer

- ❖ nahezu schwefelfrei
- ❖ frei von organisch gebundenem Stickstoff

keine Entsorgungsprobleme

Durch ein heute vorhandenes Gasnetz können später auch andere Energieträger fließen

Ist Gas überhaupt zukunftsträchtig?



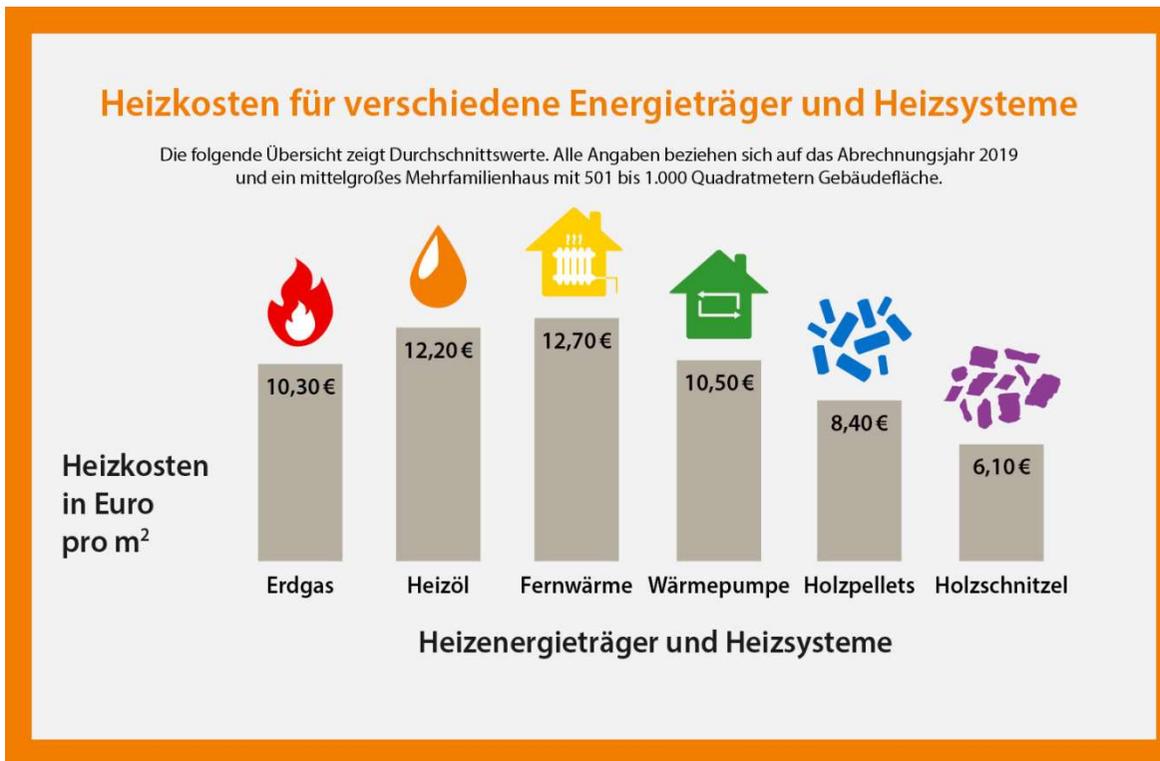
Versteckt in der Erde, schlängelt sich ein gewaltiger Wurm durch Deutschland: Unser Gasnetz ist hunderttausende Kilometer lang und sieht auf der Landkarte aus wie ein riesiges Adergeflecht.

Permanent steht es unter hohem Druck: Mit bis zu 100 bar versorgt es Lebens- und Wirtschaftsräume mit Energie. Künftig soll es sogar eine wichtige Rolle in der Energiewende erhalten, z.B. als Transportleitung für Biogase oder Wasserstoff.

→ Kein Problem für das leistungsfähige Netz – denn erneuerbares Gas speichern und verteilen kann es schon heute.

3 Stufen-Konzept

Stufe 3 – Verkauf von Gas



Zusätzlich verteuert sich Heizöl in Zukunft durch den neuen Preisbestandteil des CO₂-Preises gegenüber Gas verhältnismäßig stärker, da Öl eine wesentlich schlechtere Klimabilanz aufweist.

Vertriebskonzept

Klassische Werbung:

- ❖ Postalisch Interessensabfrage
- ❖ Anzeigen in Printmedien
- ❖ Plakat- und Radiowerbung
- ❖ Schild: „Wir erschließen Windsberg mit Erdgas“ am oberen Ortseingang

PR in Printmedien:

- ❖ Tageszeitungen
- ❖ Wochenzeitungen
- ❖ Mitarbeiterzeitschrift zur Sensibilisierung der eigenen Mitarbeiter
- ❖ Kundenzeitschrift „Tag & Nacht“

Werbung im Internet:

Veröffentlichung auf der eigenen Homepage
www.swps.de

Persönliche Kundenansprache:

- ❖ Durch kompetente Beratung der Kunden zu Tarifen und Förderprogrammen wollen wir den größtmöglichen Absatz des Kombiproduktes erzielen
- ❖ Bei Vertragsabschluss gewähren wir eine schnelle Bearbeitung und Prozessumsetzung; dies führt zu einer erhöhten Kundenzufriedenheit, da sich der Kunde nur kurz mit dem Thema beschäftigen muss
- ❖ Physischer Gastransport bis in die Haushalte erfolgt durch den zuständigen Netzbetreiber



- ❖ Gas + Strombezug in Kombination im Tarif „SWPS DUO“
- ❖ Fixpreis bis Ende 2022

Preisvorteil durch nachhaltiges, gesellschaftliches Engagement in Windsberg in Form von Sponsoring

- ❖ dorfgemeinschaftlicher Aktivitäten
- ❖ von Vereinen (z.B. Sportvereine, Chor, etc.)
- ❖ lokaler Infrastruktur
- ❖ von Umweltprojekten

Der Preis zahlt sich aus, denn wir investieren in regenerative Energieprojekte vor Ort

Wir haben eigene Förderprogramme:

- ❖ Für die Umstellung von Öl auf Gas
- ❖ Für den Gashausesanschluss

Vertriebskonzept



Der Tarif SWPS DUO

Tarif "SWPS DUO"

	Cent je Kilowattstunde	Verbrauch (in Kilowattstunden pro Jahr)	jährlicher Preis in Euro
Arbeitspreis (netto)	5,15	20.000	1030,00
<i>Arbeitspreis (brutto)</i>	6,13		1226,00
	Euro je Monat	Monate	jährlicher Preis in Euro
Grundpreis (netto)	10,08	12	120,96
<i>Grundpreis (brutto)</i>	12,00		144,00
Summe (netto)			1.150,96
<i>Summe (brutto)</i>			1.369,64
Abschlagsbetrag (brutto) bei 11 Abschlägen pro Jahr			125,-- Euro

* Die genannten Bruttopreise enthalten die gesetzliche Mehrwertsteuer in Höhe von derzeit 19 Prozent.

- ❖ Besonders günstige Konditionen für den Gasbezug ergeben sich bei der kombinierten Abnahme von Strom und Gas, da der Gaspreis bei diesem Tarif rabattiert ist
- ❖ Neben dem Preisvorteil gibt den administrativen Vorteil, nur eine Rechnung, die alle Energieverbräuche des Haushalts aufzeigt, zu erhalten

Vertriebskonzept

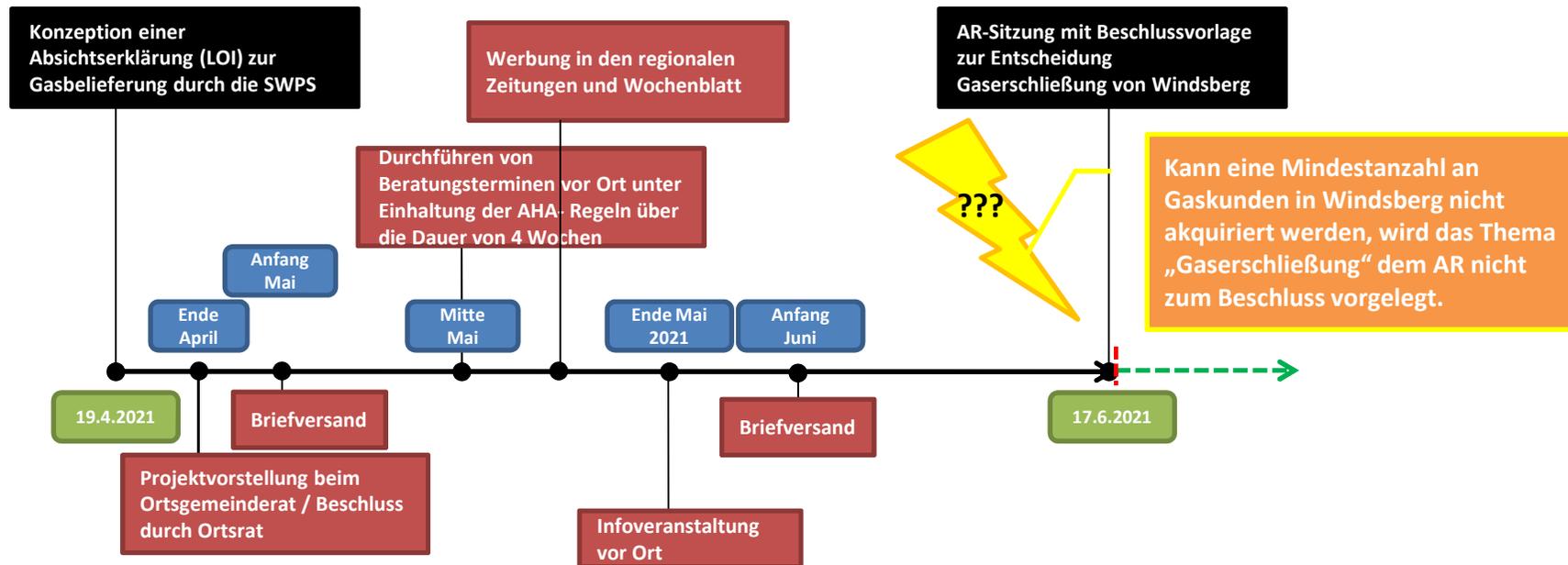


Das dürfen Kunden von uns erwarten

- ❖ Preisgünstige Lieferkonditionen für Gas, für Nicht-Stromkunden über den Online-Tarif
 - ❖ Kombi- Produkt inkl. preislichem Vorteil für Strom- und Gaskunden, wie z.B. den SWPS DUO
 - ❖ Förderung von Umstellung des Energieträgers Öl auf Gas
 - ❖ Förderung der Herstellungskosten Hausanschluss Gas
 - ❖ Bei Bedarf einmalige Förderung von Erneuerbaren Energie-Projekten innerhalb des Ortes
 - ❖ Langfristige Preissicherheit durch ein Fixpreisangebot mit Laufzeit von 24 Monaten
-

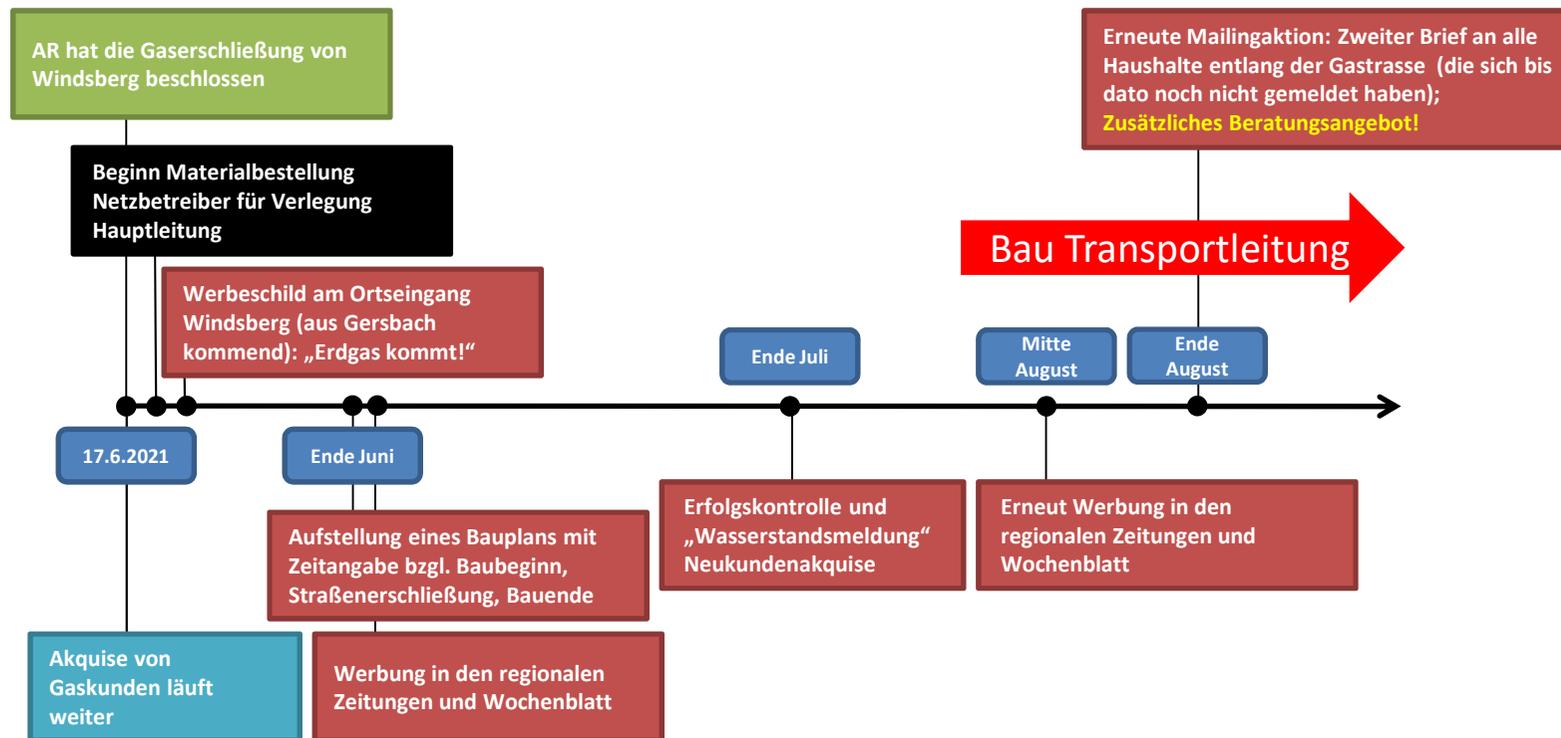
Vertriebskonzept

Zeitschiene Kundenakquise bis zur nächsten AR-Sitzung



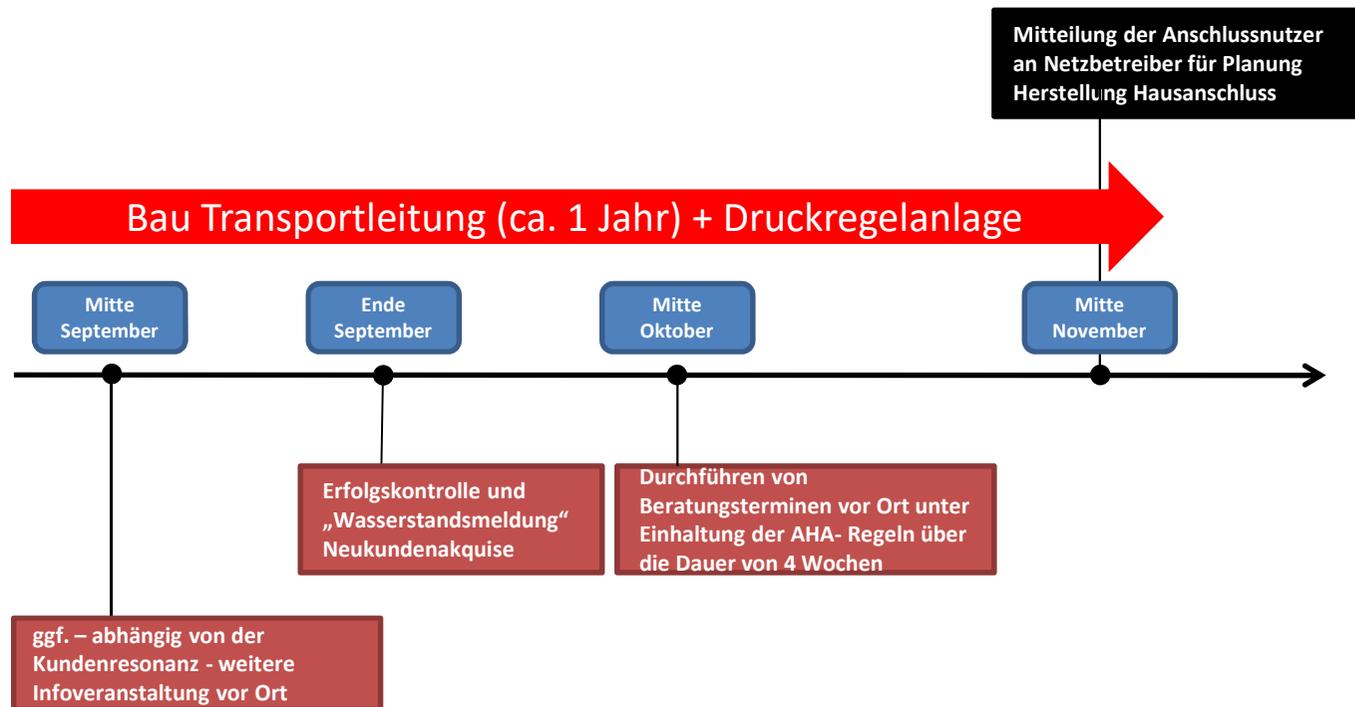
Vertriebskonzept

Zeitschiene nach AR-Beschluss zur Gaserschließung von Windsberg

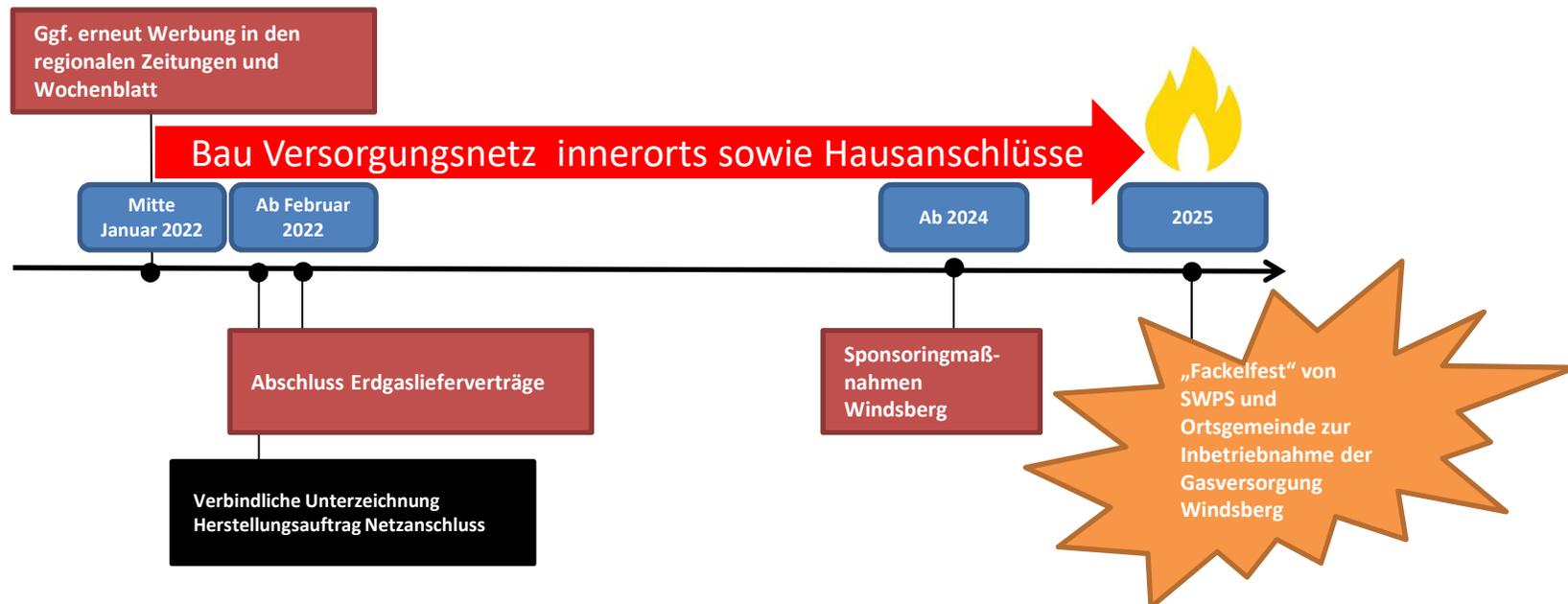


Vertriebskonzept

Zeitschiene nach AR-Beschluss zur Gaserschließung von Windsberg



Vertriebskonzept



Wir sind bei der Gasversorgung Platzhirsch



Gründe, weshalb wir der richtige Gas-Lieferant für Sie sind

- ❖ Günstiger Kombipreis für Strom und Gas mit Fixpreisgarantie bei Ende 2022 (bei Abschluss noch im Jahr 2021)
- ❖ Alle Ansprechpartner sind vor Ort – die Beratung ist kostenlos
- ❖ Rufbereitschaft 24/7
- ❖ Engagement als Sponsor im Ort
- ❖ Kostenlose Unterstützung bei der Beantragung von Fördergeldern
- ❖ Sie profitieren von hauseigenen Förderprogrammen



Zu guter Letzt schwören wir auf die Wirkung positiver Mundpropaganda

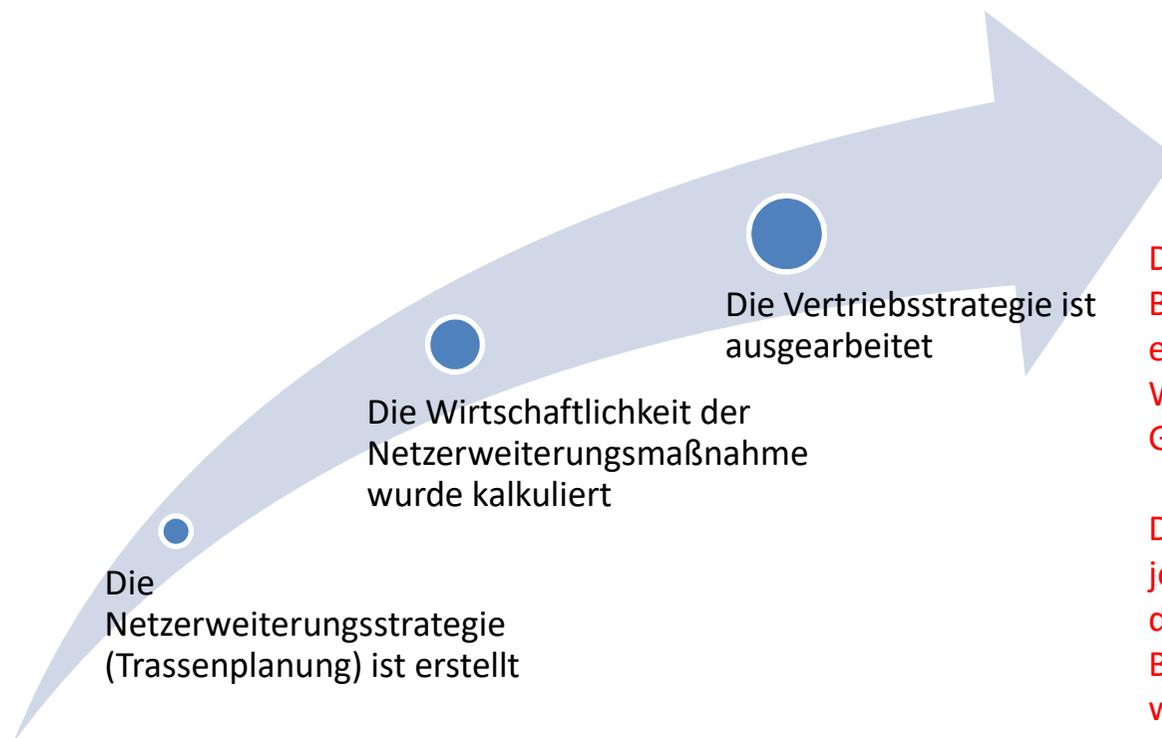


Sie wissen nun, worauf es bei der Gaserschließung von Windsberg ankommt → **Nun möchten wir Sie bitten, unser Vorhaben zu unterstützen!**

- ❖ Teilen Sie Ihr Wissen über die Gasversorgung mit den Windsberger Bürgerinnen und Bürger, egal, ob im Freundeskreis, mit Verwandten oder Bekannten, die im Ort leben
- ❖ Ihr Wort hat Gewicht! Damit helfen Sie uns, zu überzeugen: für ein modernes Netz und beste Gasbezugskonditionen in Windsberg

Mit Ihnen als Fürsprecher steht der erfolgreichen Projektumsetzung nichts im Wege!

Status Quo



... und so geht's weiter

Der Aufsichtsrat der SWPS erhält die Beschlussvorlage erst, nachdem wir eine Mindestanzahl von Kunden in Windsberg verbindlich für die Gasabnahme gewinnen konnten.

Die Interessensabfrage beginnt jetzt, sodass am 17. Juni 2021 - auf der nächsten AR-Sitzung - der Beschluss pro oder contra gefasst werden kann.

**Wir sehen uns dann beim Fackelfest
zur Einweihung der Gasversorgung**

in



Pirmasens
Windsberg